



 轻松获取潜在客户

 实时数据

 即时潜在客户资格验证

LeadGrab: 扫描、筛选并更好地管理您的潜在客户

 扫描潜在客户

不再需要名片或手动输入。轻松扫描并收集完整的潜在客户信息，包括姓名、电子邮件、电话号码、地点、公司和职位。

 筛选潜在客户

标签定义您扫描的潜在客户或访客类型，例如：

- 潜在客户温度：表示潜在客户的兴趣程度
- 潜在客户类型：标记潜在客户的特征或人口统计信息
- 跟进行动：列出针对潜在客户需要采取的下一步措施

 管理潜在客户

根据资格标准、人口统计或兴趣水平来组织潜在客户，以便您可以简化活动后销售流程并规划后续步骤。

扫描下载



Scan Here to Learn More

如何开始

只需4个简单步骤即可开始



下载应用程序：

访 App Store 或 Google Play，搜索“LeadGrab by Informa”，并在移动设备上安装该应用程式。



登录应用程序：

使用发送至您收件箱的密码登录应用程序。查找主题为“Your Access to LeadGrab Has Been Granted”的邮件。



扫描并标注潜在客户：

扫描访客胸卡的二维码即可立即获取详细资讯并开始标注您的潜在客户，以便后续更轻松地跟进。



批量汇出您的资料：

您可以将扫描的潜在客户导出为 Excel 表格，用于营销和销售目的。如要下载潜在客户数据，请登录在线参展商手册 (OEM)，进入 LeadGrab 参展商门户并访“Lead Report”。

客户支持

我们的支持团队将在现场为您提供任何帮助。

联系我们的支持团队：

leadgrab@informa.com